

Euer Pitch sollte folgende Punkte enthalten:

1. Wer steht dahinter & Unternehmensvorstellung

_Definiere Dein Unternehmen in einem einzelnen, erklärenden Satz! Gern auch ein einzelner Slogan, wie z.B: Das AirBnB für Haustiere.

_Stell dich / euch vor / Bei Team: wer nimmt welche Rolle ein?

2. Problem & Potentielle Kund*innen

_Was ist das Problem?

_Welche Personen/ Zielgruppen haben es warum? (wenn ihr mit eurer Zielgruppe gesprochen habt, baut das gerne mit ein!)

3. Lösung & Value Proposition

_Was ist die Lösung für das Problem? (Use Cases)

_Warum ist die Lösung einzigartig?

_Falls Prototyp: Gern einbauen!

4. Warum jetzt?

_Warum ist jetzt der perfekte Zeitpunkt für dein Produkt? Erläutere, die zeitliche Entwicklung / Fortschritte in deiner Produkt- / Dienstleistungskategorie.

_Welche Umstände (beispielsweise neueste Trends) führen zu der perfekten Ausgangslage?

5. Markt (dein „Forschungsfeld“!) maximal eine Folie!

_Wie groß ist der Markt heute? Berechne den TAM (top-down) und SAM & SOM (bottoms-up)!

_Wie groß wird der Markt in Zukunft sein?

_Warum gibt es eine Chance am Markt?

6. Wettbewerb (State of the Art)

_Liste bestehende und ggf. zukünftige Wettbewerber auf

_Stelle deine Vorteile gegenüber

7. Geschäftsmodell

_Wie wird dein Unternehmen Geld verdienen?

Optional: 8. Investment

_Gerne kannst du eine Zahl nennen, die dein Unternehmen bräuchte